

# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

Bijzondere Algemene Ledenvergadering Zon op Oirschot Notel 53

19 oktober 2022



# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

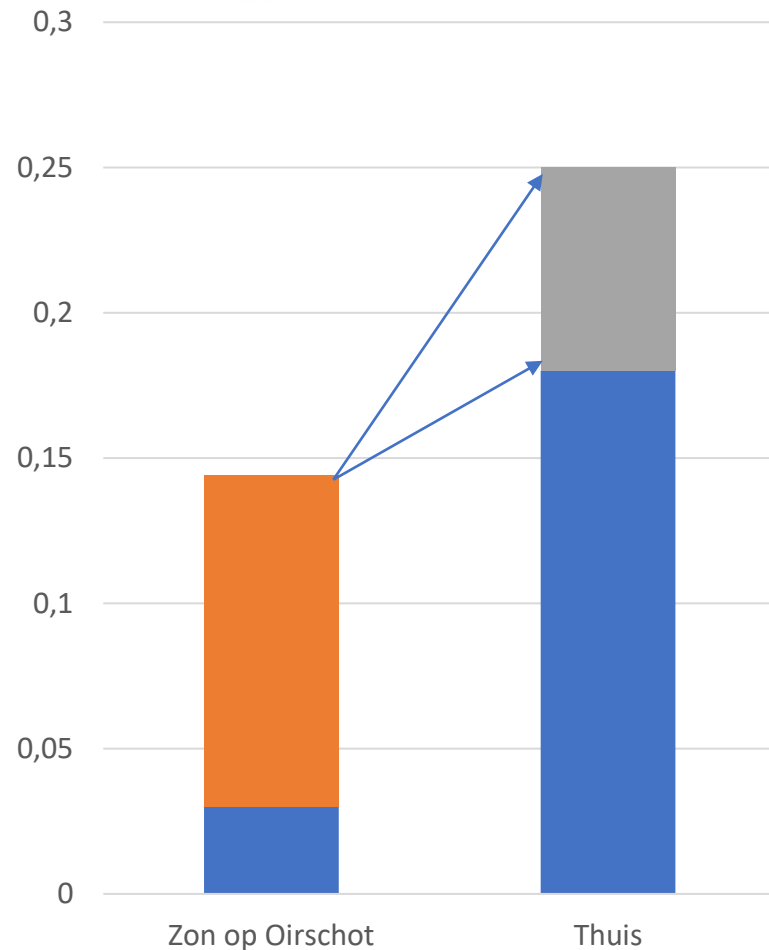
- Wat is er aan de hand bij Greenchoice en de anderen?
- Alternatief: direct de eigen energie gaan leveren
- Aandachtspunten
- Besluitvorming



# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

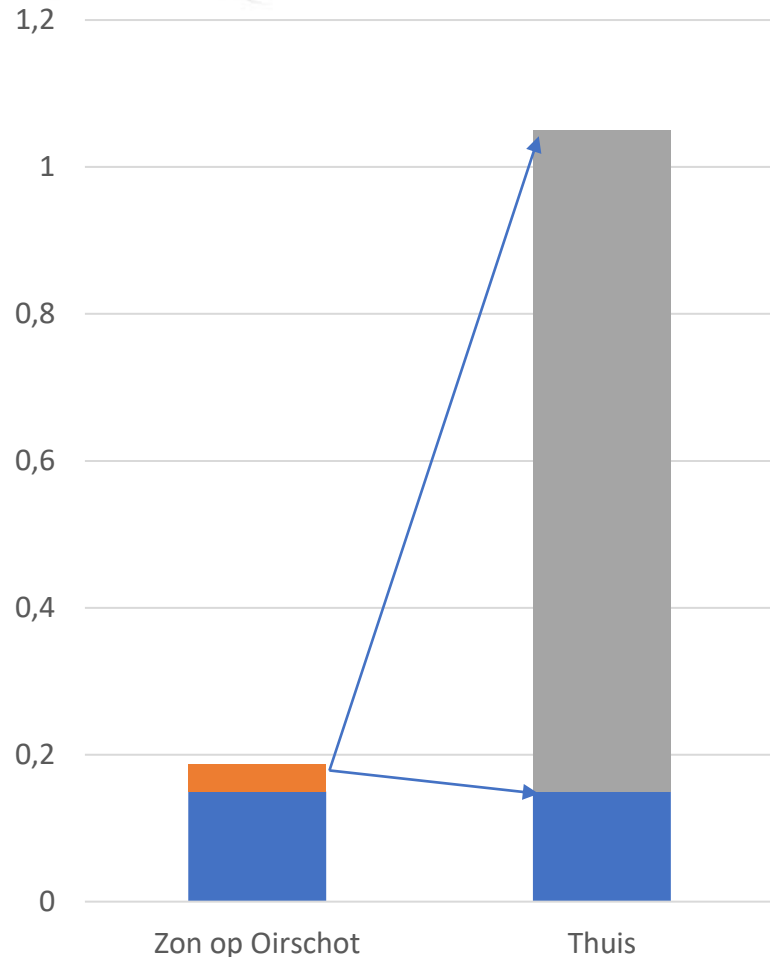
- **Wat is er aan de hand bij Greenchoice en de anderen?**
- Alternatief: direct de eigen energie gaan leveren
- Aandachtspunten
- Besluitvorming

# Vorige jaren redelijk prijsverschil tussen stroomprijs thuis en via zonnedak



- Opbrengst leden 2021: €0,144 (€0,03 coöperatie + €0,114 energiebelasting)
- Thuis kostte stroom (afhankelijk van contract) €0,18 - €0,25 (2021)
- **Verskil: circa € 0,05**

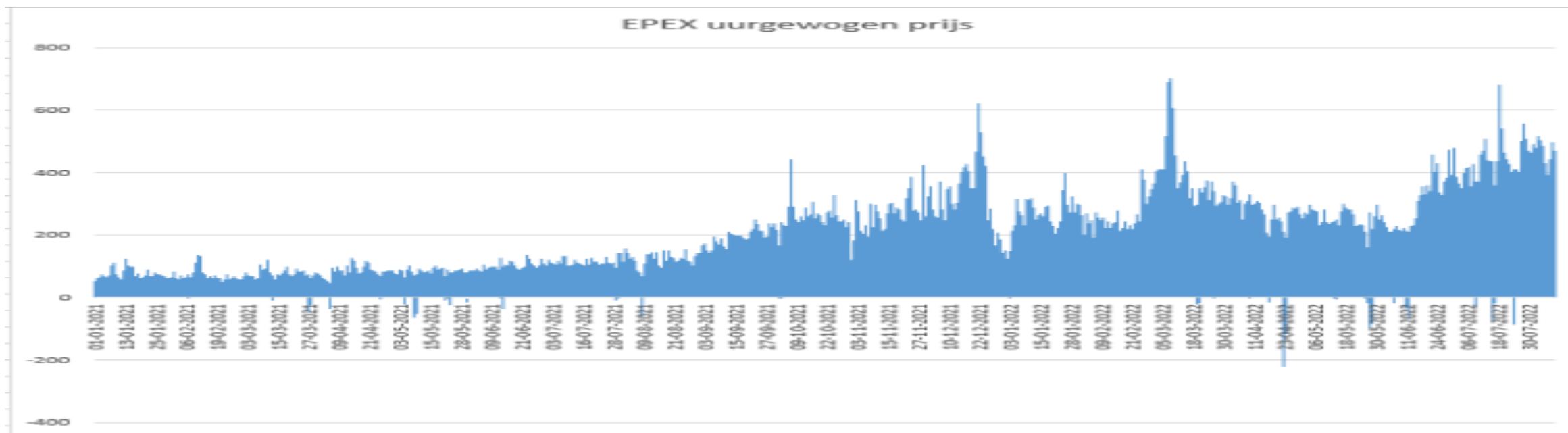
# Situatie in 2022 heel anders!



- Opbrengst leden 2022 (verwacht gemiddelde): €0,187 (ca. €0,15 coöperatie + €0,037 energiebelasting)
- Thuis kost stroom (afhankelijk van contract) €0,15 - €1,05 !!
- **Verschil: -/- €0,03 - +€0,87 !!**

# Oorzaak: indekking energiebedrijven tegen grote onzekerheden in stroommarkt

- Ons dak krijgt prijs per half jaar vast
- Afnemers krijgen prijs per kwartaal vast
- Greenchoice e.a. zien prijzen dagelijks geweldig schommelen.





# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

- Wat is er aan de hand bij Greenchoice en de anderen?
- **Alternatief: direct de eigen energie gaan leveren**
- Aandachtspunten
- Besluitvorming



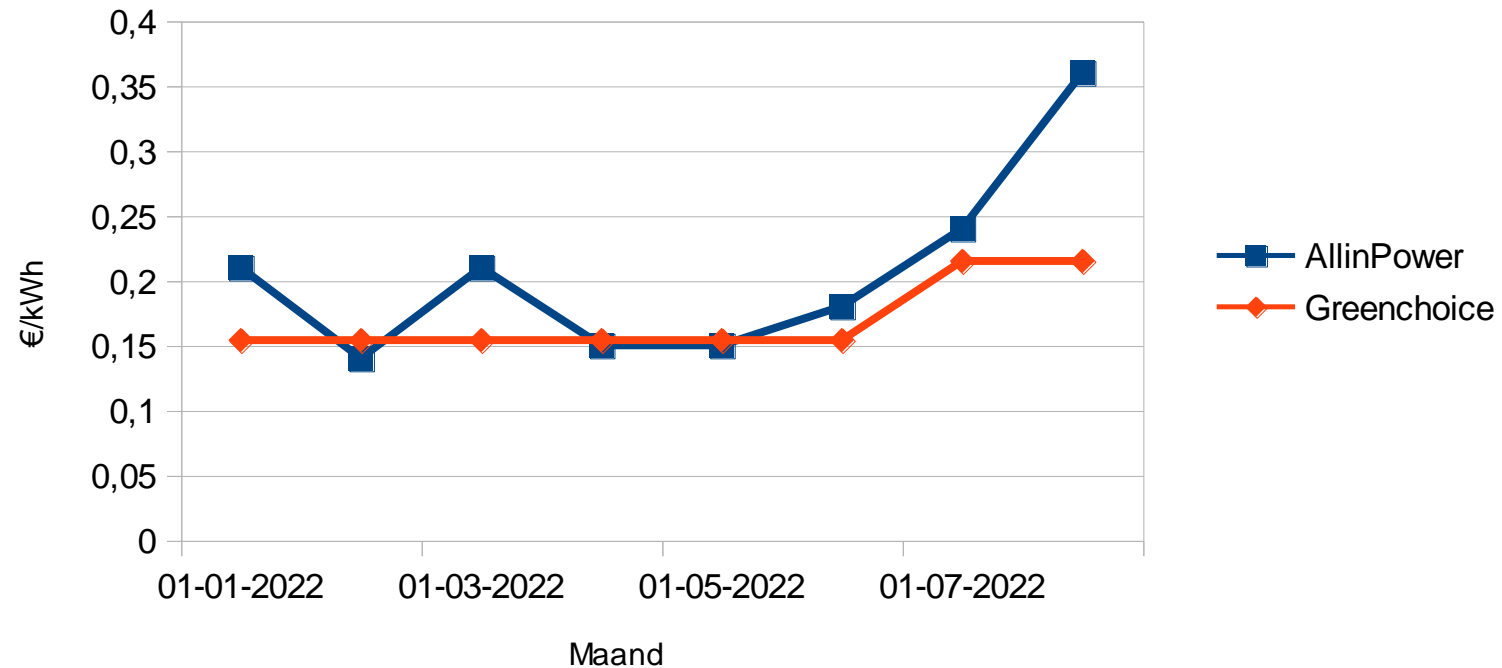
# Alternatief: onze eigen energie gaan gebruiken

- Via platform van All-in-Power
  - All-in-Power koopt onze opgewekte stroom in
  - Verkoopt deze aan deelnemende leden
  - Verkoopt wat over is op de energiebeurs (variabel tarief)
  - (Koopt op de energiebeurs als we tekort komen (winter) (variabel tarief)).
- Prijs voor deelnemende leden
  - In principe variabel, dus risico, maar geen indekkingskosten meer.



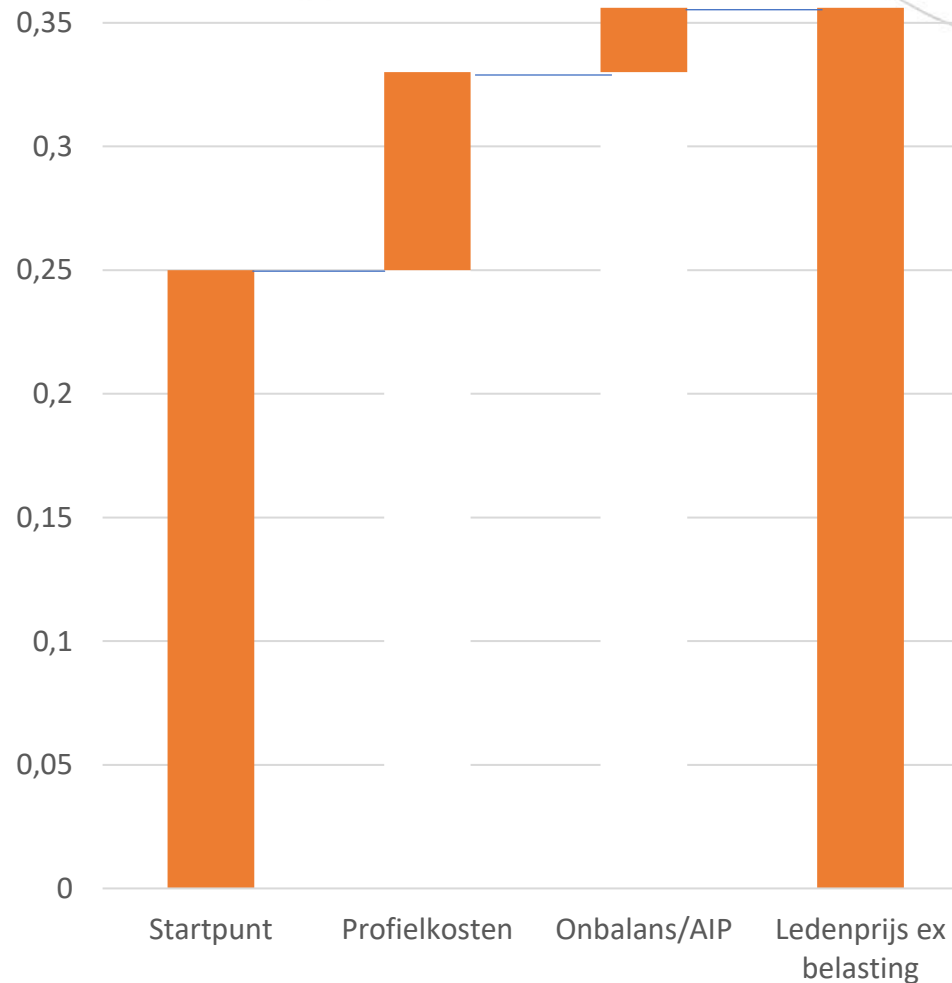
# Opbrengstvergelijking energiebeurs: All-in-Power iets gunstiger dan Greenchoice

Tarievenvergelijking



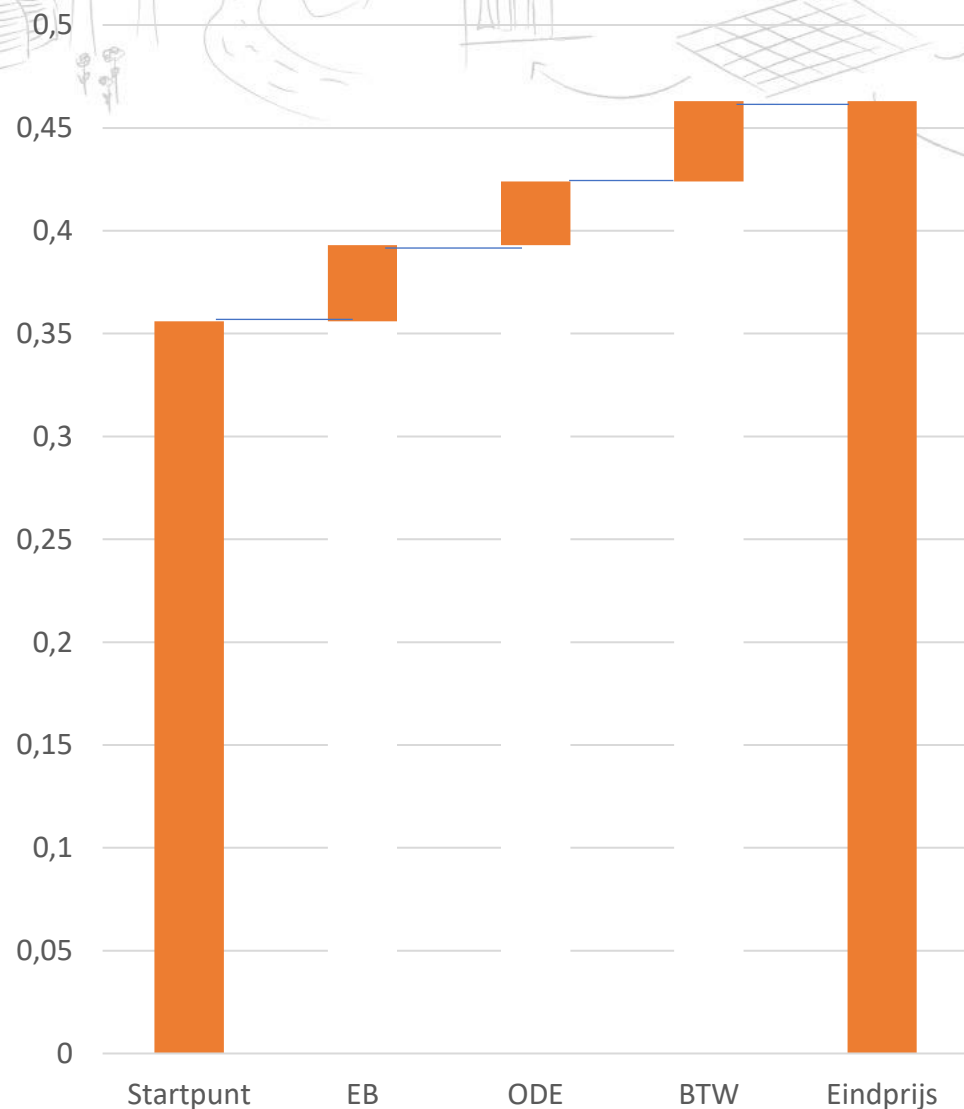
- Kan ook andersom uitpakken
- Gemiddeld iets hogere opbrengst te verwachten.

# Ledenprijs kent opslagen



- Startpunt: verwachte gemiddelde beursprijs, stel: €0,25
- Plus profielkosten (zonnedak levert overdag; leden willen ook 's avonds en 's nachts stroom: lichtnet is geen gratis accu): ~€0,08
- Plus onbalanskosten (fine tunen vraag en aanbod op beurs): €0,02
- Plus All-in-Power kosten: €0,006
- Ledenprijs vóór belastingen: €0,36 (“vaste prijs”)

# Plus opslagen door belasting (voor iedereen)



- Startpunt: ledenprijs voor belasting (“vaste prijs”)
- Plus energiebelasting: €0,037 (2022; 2023 weer hoger?)
- Plus ODE-belasting: €0,031 (2022; 2023 naar EB?)
- Plus BTW over alles: €0,039 (2022, 9%; 2023 weer 21%?)
- Totaal belastingen: €0,107
- **Ledenprijs, inclusief belasting: €0,47**
- **Aan einde jaar te corrigeren voor echte beursprijs.**



# Plus vaste kosten

- Netwerkkosten: € 233 per jaar
  - Bij iedere leverancier gelijk
- Vaste kosten All-in-Power: € 60 per jaar
  - Per leverancier verschillend, dit bedrag is normaal
- Min teruggave energiebelasting: ca. €750



# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

- Wat is er aan de hand bij Greenchoice en de anderen?
- Alternatief: direct de eigen energie gaan leveren
- **Aandachtspunten**
- Besluitvorming



# Aandachtspunten

- Geen verschil meer tussen dag- en nachtstroomtarief
  - Dus verschuif stroomverbruik naar zonnige uren (drukt profielkosten!).
- Geen voorschotnota's meer met jaarafrekening
  - Maar voorschotnota's met maandafrekening.
- Slimme meter nodig
  - Met toestemming om per kwartier uit te lezen.



# Aandachtspunten

- We/jullie gaan jaarcontract aan. Boete bij vervroegd opzeggen
- Maximaal 90% van opbrengst van ons dak kan aan leden verkocht worden
  - Dus per lid niet meer dan opbrengst van zonnepanelen op ons dak. Rest moet op beurs (variabel) worden ingekocht.
- **Dit is alleen oplossing voor elektriciteit, niet voor gas.**



# Risico's

- We krijgen te maken met variabele tarieven. Die kunnen sterk fluctueren!
- Gemiddeld zijn variabele tarieven lager dan vaste tarieven. De risicopremie hoeven we immers niet af te dragen
- AllinPower is jong bedrijf versus Greenchoice een oude rot
  - Hoger risico op faillissement
  - Melvin van Melzen is brein erachter. Technische opleiding, vanaf 2016 actief op gebied van energietransitie en –opslag. Lijkt betrouwbaar persoon.





# Prijsplafond en salderen blijft

- Ook bij All-in-Power geldt wettelijk prijsplafond, d.w.z. eerste 2900 kWh voor €0,40 per kWh. Verschil met ons tarief past regering bij.
- Voor leden met eigen zonnepanelen: wettelijke saldering blijft
  - Aan einde jaar mag levering en teruglevering tegen elkaar weggestreept worden
  - Verrekening via profielkosten
  - Indien méér teruggeleverd dan geleverd, dan slechts kale beursprijs voor het overschot.



# Profielkosten kunnen we zelf beperken

- Profielkosten ontstaan als dak méér levert dan we verbruiken (zonnig weer, overdag, zomer) of als we méér verbruiken dan het dak levert (donker weer, avond, nacht, winter)
- Door opgewekte stroom zoveel mogelijk direct ook zelf te gebruiken
  - Als de zon schijnt/overdag:
    - Wasmachine, droger, afwasmachine aan
    - Elektrische auto laden
    - Elektrische boiler, warmtepomp aan.
  - Geldt ook voor mensen met eigen zonnepanelen!



# Eindejaarsverrekening coöperatie verandert

- Nu: vaste teruggave per paneel (kWh) voor iedereen (2021: € 8,00)
- Straks:
  - Niet-deelnemers: afrekening tegen gemiddelde beursprijs als vanouds
  - Deelnemers: afrekening tegen gemiddelde beursprijs plus/min vaste (kale) verkoopprijs
    - Te veel betaald? Hogere eindejaarsverrekening dan niet-deelnemers
    - Te weinig betaald? Lagere eindejaarsverrekening dan niet-deelnemers.



# Wordt ZoO zelf energieleverancier?

- Wat is er aan de hand bij Greenchoice en de anderen?
- Alternatief: direct de eigen energie gaan leveren
- Aandachtspunten
- **Besluitvorming**



# Besluitvorming

- Bestuur mandaat geven om stroom vanaf 2023 aan All-in-Power te gaan verkopen in plaats van aan Greenchoice d.m.v. jaarcontracten
- Bestuur mandaat geven om verkoop aan geïnteresseerde leden te regelen via All-in-Power tegen beursprijs plus opslagen d.m.v. jaarcontracten. Het inrichten van de boekhouding op zodanige wijze dat dat neutraal gebeurt ten opzichte van niet geïnteresseerden.